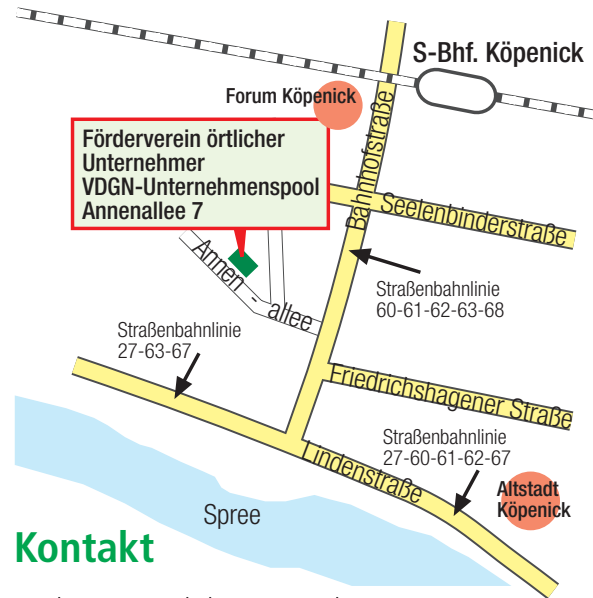




Mitgliederversammlung

Die Mitgliedschaft – ein Wettbewerbsvorteil

- Zusätzliche Aufträge von über 100.000 VDG-N-Mitgliedern in über 400 Vereinen
- Integration in einem Firmennetzwerk mit Synergieeffekten
- Teilnahme an Messen, Ausstellungen, öffentlichen Veranstaltungen
- Erfahrungsaustausch („Mitglieder beraten Mitglieder“) und Workshops
- gezielte Öffentlichkeitsarbeit, regelmäßige Presseveröffentlichungen
- Unterstützung bei Internetpräsentationen und durch Verlinkung
- Nutzung aller Vorteile einer VDG-N-Mitgliedschaft
- Qualitätssicherung mit dem Zertifizierungsverfahren des VDG-N
- Erwerb und Werbung mit dem VDG-N-Zertifikat



Kontakt

Förderverein örtlicher Unternehmer e. V.
 Annenallee 7, 12555 Berlin-Köpenick
 Telefon: 030 / 65 66 11 720, Fax: 030 / 65 66 11 729
 E-Mail: foerderverein@vdgn.net
 www.foerderverein-berlin.de



Förderverein örtlicher Unternehmer e.V.



Unabhängiger und überregionaler
 Interessenvertreter
 für klein- und
 mittelständische Unternehmen

Der Förderverein hat sich 1997 mit dem Ziel gegründet, Unternehmen zusammenzuführen, die den Mitgliedern des Verbandes Deutscher Grundstücksnutzer e.V. (VDGN) mit ihren Leistungen zur Verfügung stehen.

Die Vereinstätigkeit ist vornehmlich darauf gerichtet, klein- und mittelständische Unternehmen auf vielfältige Weise zu unterstützen, den Erfahrungsaustausch untereinander zu fördern und die Entwicklung ihres Qualitätsmanagements zu begleiten.



Der Förderverein ist auf vielen Messen präsent

Der Förderverein nimmt im Interesse seiner Mitglieder Einfluss auf Entscheidungsträger in Politik und Wirtschaft, um eine Verbesserung der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen, so bei der Steuer- und Arbeitsmarktpolitik, zu erreichen und damit mittelständische Unternehmen zu stärken.

Vorrangige Aufgabe ist die Vermittlung von Dienstleistungen über den Unternehmenspool an die Mitglieder des VDGN. Sie sichert so den Mitgliedsfirmen des Fördervereins ein zusätzliches Auftragsaufkommen und solide Kunden.

Der Förderverein unterstützt seine Mitgliedsfirmen

Hilfe im laufenden Geschäftsbetrieb

- bei der Entwicklung von spezifischen Qualitätsmanagementsystemen
- bei der Erstellung von Finanzierungsplänen für die Unternehmen
- bei der Ermittlung und Beantragung von staatlichen Fördermitteln
- bei der Buchführung einschließlich der Steuerproblematik
- bei Versicherungsfragen

Unterstützung bei der Beschaffung von Aufträgen

- aus dem Unternehmenspool des VDGN
- durch Vermittlung der Mitgliedsfirmen untereinander
- bei Ausschreibungsverfahren aus der öffentlichen Hand
- durch Zusammenarbeit mit gleichgesinnten Vereinen
- durch ständigen Kontakt zur öffentlichen Hand, zu staatlichen Stellen, dem Senat, Bezirksämtern und Kommunen

Unterstützung beim Vertrieb

- gemeinsame Erarbeitung von Vertriebskonzepten
- Unterstützung bei PR-Maßnahmen
- Informationen über den Markt und Marktanalysen
- Hilfe bei der Kundenakquise



Im Gespräch mit Interessenten

Unterstützung bei der Aus- und Weiterbildung

- Bereitstellung von Informationsmaterial zu Fragen der Unternehmensführung, zu Fördermitteln, zu neuen Gesetzen usw.
- Hilfe bei der Vermittlung und Erstellung von Schulungsthemen entsprechend der Wünsche der Mitglieder
- Hilfe bei der Vermittlung und Einführung von Qualitätsmanagementsystemen für die jeweiligen Unternehmen und Unterstützung bei einer Zertifizierung
- Informationsaustausch zwischen den Mitgliedern auf der Basis vereinseigener Möglichkeiten



Mit Weiterbildung auf der Höhe der Zeit

Vermittlung von Fachberatung und Rechtsschutz

- Nutzung des vorhandenen Beraterteams des VDGN
- Empfehlung von spezialisierten Rechtsanwälten
- Nutzung der Möglichkeiten des VDGN zu Bonitätsprüfungen, Finanzierungs- und Versicherungsangeboten
- Nutzung der Erfahrungen von Mitgliedern des Vereins, die beispielsweise ein Steuerbüro, ein Wirtschaftsberatungsunternehmen o. ä. führen